



EDITORIAL AGUSTINA GRACI Y SUSINI, DIRECTORA DE VENTAS.

Queridas Amigas y Amigos *Just*,

Cuando uno elige un negocio para desarrollar -sea el que sea— lo ideal sería que, siempre tenga en cuenta tres puntos importantísimos:

EL PRODUCTO: que me represente, que esté alineado a mis elecciones, que sea de excelencia (me asegura la fidelidad del cliente).

MERCADO POTENCIAL: que ese producto que voy a representar, me asegure que haya gente que lo quiere. Es decir, que me permita tener clientes hoy y mañana. Es ideal que el segmento que uno elige, sea de crecimiento (cada vez mayor).

PLAN DE NEGOCIO: que ese producto que voy a representar, me proponga crecimiento a futuro, que pueda crecer en mi empresa, en el negocio y en los ingresos económicos.

Just ofrece estos tres ítems desde siempre! Y hay 35000 Consultoras/es y más de 2300 Líderes que pueden dar testimonio de ello!!! Tenemos un producto elaborado con las mejores materias primas a nivel internacional, con una Planta que busca la excelencia en su fabricación siempre!

Tenemos un mercado que viene creciendo exponencialmente en los últimos años. Cada vez más gente quiere vivir en Bienestar, quiere una Vida Saludable. Más gente busca una alternativa Natural!

Al igual que las empresas más competitivas pero, con un modelo de negocio independiente, en *Just* quien quiera armar sus equipos de ventas puede hacerlo y también, crecer hasta cualquiera de los niveles que ofrece nuestro Plan de Negocio.

Aún hoy, en época de pandemia Mundial, *Just* sigue ofreciendo esta oportunidad a todas aquellas personas que por algún motivo tienen o afectada su economía, su vida social, o los sueños.

En una de las capacitaciones de semanas atrás, dos de nuestras Directoras, nos hablaron sobre como uno puede Planear su liderazgo. Ambas fueron excelentes! Hoy no voy a repasar ni los números ni las acciones que nos dijeron (pedíselas a tu Regional que las tiene) sino que te voy preguntar... a VOS, que cada tanto te imaginás al frente de ese equipo, te imaginás siendo Líder de Grupo, siendo Región o Directora/or... qué es lo que te frena? Qué creés que te falta? qué te da miedo??

Solo te puedo decir que, hoy más que nunca, hay mucha gente que está esperando esta oportunidad de producto, de mercado y de crecimiento como la que vos tenés para ofrecer... y también hacer realidad tus sueños.

Date a conocer!! Usá los EDBv (aunque todavía estés aprendiendo! No importa!!! Se aprende haciendo!) compartí folletería (disponible en la web y es para vos!) publicá en las redes sociales (animate!! con estética y criterio, también disponible en la Web) y sobre todo, no dejes nunca de creer en lo que ofrecés y que tenés algo maravilloso que el otro esta esperando! Formate, Capacitate y Creé en Vos.

El Líder es una persona común, que lleva a otras personas comunes... al logro de resultados extraordinarios 😊

La pandemia nos toca a todos, pero solo vos podés transformar tu vida.
Vamos por eso!

Agustina Graci y Susini
Directora de Ventas

