



EDITORIAL MAXIMILIANO LARRAYONI, DIRECTOR DE VENTAS.

Queridas/os Amigas/os *Just*,

Nuevamente tomo contacto con ustedes para que sigamos enfocados en una de las variables más importantes de nuestro NEGOCIO!

Sin dudas, este momento tan especial que estamos transitando, donde todo sucede “desde casa”, nos invita de una u otra manera a poner la **creatividad** en marcha!

Como bien sabemos, nuestra Misión es llegar a millones de hogares a través de los productos, pero también tenemos como gran objetivo, acercar esta OPORTUNIDAD de ser Consultoras/es a muchas más personas allí afuera...

¿Podemos incorporar a distancia y de manera virtual?

Claro que sí!!!

Si nos apoyamos en el primer eje, que es el EDB Virtual, ya estamos mostrando lo fácil que es ser Consultora/or, y lo simple y duplicable que es nuestra actividad!

Allí hablarás de la empresa, de los productos y de las distintas posibilidades que tenemos en *Just*!

Sin dudas, muchas personas estarán interesadas, y siempre es bueno recordar, que todavía hay muchas que no tuvieron la posibilidad de disfrutar de estos espacios!

Está en VOS proponerlos y planearlos!!!

Date a conocer, hacé nuevos CONTACTOS, buscá dentro de ellos los muy productivos REFERIDOS y, sin dudas, las **Redes Sociales** hoy te permitirán llegar a muchas más personas!!!

La clave está también en ser Creativos en la acción! Animate a jugar con la gente, y a brindarle momentos de recreación, bienestar y disfrute!

Además es súper recomendable, que puedas hacer Presentaciones del Negocio con tus clientes y sus amigos, y aquí podes elegir diferentes acciones, para atraer la atención de ellos!

- *Bingo JUST con amigas/os y conocidas/os.
- *Tarde con Anfitrionas/es Destacadas/os
- *Talleres de Producto con Invitados Especiales
- *Multi EDB Virtual

Estamos en un gran momento de OPORTUNIDAD en nuestro Negocio, y tenemos que aprovecharlo, para llegar a una mayor cantidad de personas cada día...

Cuando decimos Negocio, está claro que hay elementos que no pueden faltar! Por eso siempre sugerimos que utilices las herramientas que la empresa pone a tu disposición...En este caso es infaltable el uso de la **Guía de Entrevista de Oportunidad**.

Te permite a vos como Consultora/or, plantear bien el objetivo de la charla, indagar en las necesidades – gustos - deseos y situación actual de quien se interese, argumentar todos los beneficios que tiene nuestro negocio, aclarar cualquier duda u objeción que pudiera existir, y sin dudas emprender a partir de allí un camino hacia la planificación de sus primeras acciones, que le asegurarán el Éxito!

Aprovechá todo **este tiempo en casa** para tomar CONTACTO con mucha más gente!

NO ESPERES...ACTUÁ!

Y como siempre les digo, sigamos haciendo juntos día a día, una Compañía cada vez más grande! ÉXITOS!!!

#quedateencasa #justnopena

Un cariño enorme para todos

Maximiliano Larrayoni
Director de Ventas

