



## GUÍA DE PLANEACIÓN DE ANFITRIONA/ÓN

**¡FELICITACIONES POR HABER FECHADO TU ENCUENTRO DE BIENESTAR!**

VOS Y TUS INVITADOS DISFRUTARÁN DE UN MOMENTO LLENO DE  
DIVERSIÓN Y BIENESTAR. LO MEJOR DE TODO ES QUE, AL SER ANFITRIONA/ÓN,  
PODÉS TENER MUCHOS DE TUS PRODUCTOS PREFERIDOS GRATIS.

FECHA ..... HORA:.....

ID/LINK .....

INFORMACIÓN DE CONTACTO DE MI CONSULTORA/OR

# ¡GENEROSOS PREMIOS PARA ANFITRIONAS/ES!

Cuando sos Anfitriona/ón de un Encuentro de Bienestar podés tener productos ¡totalmente gratis!  
Un encuentro de Bienestar exitoso es aquel que tiene, por lo menos 3 asistentes que compran, tenemos tres niveles de premios según las ventas resultantes. Tu Consultora/or te compartirá en detalle cada uno.

NIVEL 1

Por cada Encuentro de Bienestar que alcance una venta entre **\$238.000 - \$399.999** podrás solicitar el **12% del total de la Venta = \$28.560 - \$48.000 PVP** en productos **Just**

NIVEL 2

Por cada Encuentro de Bienestar que alcance una venta entre **\$400.000 - \$579.999** podrás solicitar el **16% del total de la Venta = \$64.000 - \$92.800 PVP** en productos **Just**

NIVEL 3

Por cada Encuentro de Bienestar que alcance una venta de **\$580.000 o más** podrás solicitar el **20% del total de la Venta = \$116.000 PVP** en productos **Just**

El fechado deberá ser cargado en la Web y confirmado. El pedido deberá realizarse únicamente por la Web de Consultoras/es la misma semana del fechado o la siguiente. Para solicitar estos regalos, por lo menos 3 de las/os asistentes al EDB previamente cargados, deben comprar producto (una/o de ellas/os puede ser la/el Anfitriona/ón). Los productos de tu Anfitriona/ón se deben solicitar en la orden de EDB. En el momento que estás cargando la orden de EDB y logres los requisitos del programa para solicitar producto gratis, el sistema activará el botón "Regalos Anfitriona", en el cual aparecen los productos que por el monto de tu venta podés seleccionar. Los productos que seleccione tu Anfitriona/ón serán enviados al consolidar y enviar tu pedido a compañía. El monto de venta del EDB es PVP en todos los casos.

## MI LISTA DE DESEOS **JUST**

¡Mirá nuestro catálogo y elegí tus productos favoritos!  
Tené en cuenta los niveles de premio para Anfitrionas/es que te compartió tu Consultora/or para saber las ventas necesarias para recibirlos, totalmente gratis. Así, también, vas a saber cuántos invitados necesitás para tu Encuentro de Bienestar.

| PRODUCTO | PRECIO | PRODUCTO | PRECIO |
|----------|--------|----------|--------|
|          |        |          |        |
|          |        |          |        |
|          |        |          |        |

¡RECIBÍ TODOS ESTOS PRODUCTOS GRATIS!

# PASOS SENCILLOS

## PARA UN ENCUENTRO DE BIENESTAR

- 1 Elegí el Tema de Encuentro de Bienestar** – Hablá con tu Consultora/or **Just** sobre las necesidades de tus invitados y los productos que les gustaría probar. **Just** ofrece excelentes temas, tales como: **A.**Introducción a una vida saludable **B.**Amor en Pareja **C.**Cuidado de Pies y Piernas **D.**Spa en tu Hogar **E.**Cuidado del Rostro **F.**Una Vida sin Estrés **G.**Cuidado del Cuerpo **H.**Primeros Auxilios de la Naturaleza **I.**Cuidado de los niños **J.**Cuidado de Músculos y Articulaciones **K.**El placer de Respirar Librementemente **L.**Introducción a la Aromaterapia **M.**Cuidados Femeninos.
- 2 Creá tu Lista de Invitados** – Tu Encuentro de Bienestar será un evento exitoso. ¡Invitá a todos tus conocidos! Empezá con el listado de contactos en tu teléfono y en Facebook, y escribí sus nombres al dorso de esta Guía. ¡Mientras más personas invites, mayor cantidad de Premios podés ganar!
- 3 Realizá tus Invitaciones de la siguiente manera** – Muchas veces la gente necesita ver la invitación más de una vez para responder, así que enviá un mensaje personal de texto, WhatsApp o por Facebook a cada invitado.  
**Mensaje de texto, WhatsApp y por Facebook:** Enviá mensajes personalizados a tus amigos diciéndoles algo como: "Voy a ser Anfitriona/ón de un Encuentro de Bienestar el martes 10/04 a las 6pm. Vamos a poder compartir un lindo momento y vas a tener la oportunidad de conocer los beneficios de productos naturales a base de aceites esenciales. ¿Cuento con vos?"
- 4 Enviá un Recordatorio a tus Invitados** – ¡Enviarle un recordatorio a tus invitados es clave para garantizar una buena asistencia a tu Encuentro de Bienestar! Llamalos o enviales un mensaje de texto o WhatsApp personalizado el día antes del Encuentro de Bienestar para recordarles que los esperás, ¡y motivalos a invitar otros amigos!
- 5 Cerrá los Pedidos Rápidamente** – Cuanto antes puedas tomar las órdenes y pagos correspondientes, antes recibirán sus productos vos y tus invitados. Intentá cerrar todas las órdenes el mismo día de tu Encuentro de Bienestar.
- 6 Considerá convertirte en una/un Consultora/or Just** – Cuanto antes puedas tomar las órdenes y pagos correspondientes, vos y tus invitados, recibirán más pronto sus productos. Por favor, tratá de cerrar todas las órdenes el mismo día de tu Encuentro de Bienestar.

### CONSEJO

#### PARA TU ENCUENTRO DE BIENESTAR

Evitá la tentación de enviar un correo electrónico o mensaje de texto masivo. Lograrás una mejor asistencia cuando invites a tus conocidos de manera personal.

## ¿A QUIÉN CONOCÉS?

¡Escribí en cada una de las categorías el nombre de 6 personas que puedas invitar para lograr un Encuentro de Bienestar exitoso ¡Tus amigos te lo agradecerán!

**VECINOS**

1.....

2.....

3.....

4.....

5.....

6.....

**AMIGOS**

1.....

2.....

3.....

4.....

5.....

6.....

**FAMILIARES**

1.....

2.....

3.....

4.....

5.....

6.....

**COMPañEROS DE TRABAJO**

1.....

2.....

3.....

4.....

5.....

6.....

**PERSONAS QUE CONOZCO POR MIS HIJOS**

1.....

2.....

3.....

4.....

5.....

6.....

**CLUBS Y ACTIVIDADES**

1.....

2.....

3.....

4.....

5.....

6.....

**MI CÍRCULO SOCIAL**

### CONSEJO

#### PARA TU ENCUENTRO DE BIENESTAR

Cuanto más personas invites seguramente se incrementarán tus beneficios.



ORIGINAL - SINCE 1930